

Firma Johnson Controls uruchamia program szkoleń dla wyspecjalizowanych wykonawców HVAC, który ma pomóc w szkoleniach, sprzedaży, marketingu oraz serwisowaniu urządzeń York. Program zapewnia również łatwy dostęp do produktów i rozwiązań YORK®.



Dzięki partnerstwu z YORK® wykonawcy mogą wyróżnić się na rynku, oszczędzać pieniądze i rozwijać swoją działalność. Firma Johnson Controls zawsze wspierała innowacje produktowe i technologiczne. Program YORK® YSC udostępnia tę wiedzę wyspecjalizowanym firmom z branży HVAC i umożliwia im oferowanie swoim klientom zaawansowanych agregatów chłodniczych, pomp ciepła, klimakonwektorów oraz układów sterowania, takich jak sterowniki czy zawory. Wszystkie urządzenia są dostępne od ręki i oferujemy do nich pełne wsparcie techniczne i serwisowe – mówi Roberto de Paco Egido, Indirect HVAC Branch Manager Europe marki YORK®.

Unikalny program wsparcia i szkoleń

Członkostwo w programie YSC daje wykonawcom wiele korzyści biznesowych, przede wszystkim dostęp do produktów i rozwiązań, takich jak agregaty chłodnicze, pompy ciepła, klimakonwektory oraz akcesoria instalacyjne. Kluczowymi produktami firmy są agregaty chłodnicze YORK® AMICHI, które oferują wyższą wydajność niż typowe agregaty chłodnicze i pompy ciepła. Seria YORK® AMICHI spełnia wszystkie rygorystyczne wymagania regulacyjne poprzez zoptymalizowaną kombinację zwiększającą wydajność technologii YORK®.



Firma oferuje również systemy sterowane typu „plug-and-play” Verasys®. Systemy, przeznaczone dla małych i średnich budynków komercyjnych, umożliwiają konfigurację wielu parametrów bez użycia narzędzi czy wiedzy specjalistycznej, pozwalając na optymalizację układów już działających w przedsiębiorstwach, które mają jedną lub kilka placówek.

Program obejmuje również wsparcie dla marketingu i maksymalizacji sprzedaży, w tym dedykowane wsparcie techniczne z priorytetowym dostępem do działu pomocy technicznej, kompleksowy program wsparcia w zakresie szkoleń, instalacji i uruchomienia, specjalne warunki gwarancji, dostęp do materiałów marketingowych (katalogów, broszur, kart danych) oraz narzędzia do doboru urządzeń i symulacji.

Program zapewnia również wiele innych korzyści biznesowych, w tym „wirtualny oddział”, który umożliwi wykonawcom wstępny wybór, wycenę i zamawianie produktów HVAC marki YORK® on-line.

- Nasza oferta produktowa jest obecnie jedną z najbardziej kompleksowych na rynku.

Przystępując do inicjatywy YORK® Specialised HVAC Programme (YSC), wykonawcy mogą zaoferować swoim klientom najlepsze produkty i rozwiązania, a dzięki odbytym szkoleniom i posiadanej wiedzy – otrzymać status firmy serwisowej – podsumował Roberto de Paco Egido.

Więcej informacji o YORK® Specialised HVAC Contractor (YSC) Programme można znaleźć [h
http://www.york.com/for-your-workplace/professionals/specialised-contractors](http://www.york.com/for-your-workplace/professionals/specialised-contractors)



SPECIALISED CONTRACTORS



Johnson Controls to jeden z czołowych dostawców sprzętu, systemów kontroli oraz usług ogrzewania i chłodzenia. Jednostka Building Technologies & Solutions Johnson Controls ma w portfolio produkty i rozwiązania Meta