Firma Tempcold W związku z dynamicznym rozwojem organizacji poszukujemy kandydtaów na stabnowisko:

Inżynier Wsparcia Sprzedaży,

który będzie odpowiedzialny za fachowe doradztwo w zakresie WENTYLACJI / KLIMATYZACJI / CHŁODNICTWA

Miejsce pracy: Warszawa

OPIS STANOWISKA:

- ścisła współpraca z Działem Handlowym,
- fachowe doradztwo asortymentowe i techniczne,
- ścisła współpraca z Działem Projektów Inwestycyjnych (wsparcie oraz doradztwo przy opracowywaniu projektów inwestycyjnych),
- promowanie i aktywne wsparcie sprzedaży produktów marek własnych na rynku,
- wsparcie przy przygotowywaniu materiałów techniczno - handlowych.

WYMAGANIA:

- minimum 2-letnie doświadczenie w branży wentylacji/klimatyzacji/chłodnictwa,
- mile widziana znajomość branży HVAC,
- zaangażowanie, elastyczność, kreatywność w realizowaniu powierzonych zadań,
- wykształcenie wyższe kierunkowe (warunek konieczny),

- znajomość jęz. angielskiego,
- bardzo dobra organizacja pracy.

OFERUJEMY:

- stabilne warunki zatrudnienia (umowa o pracę),
- atrakcyjne wynagrodzenie,
- niezbędne narzędzia pracy,
- stały rozwój zawodowy poprzez udział w szkoleniach,
- pracę w dynamicznym zespole.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji klikając w przycisk aplikowania, bądź bezpośrednio na adres: rekrutacja@tempcold.com.pl
Prosimy o umieszczenie na dokumencie rekrutacyjnym klauzuli:
„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (tj. Dz. U. z 2014 r. poz. 1182, 1662 z późniejszymi zmianami).”