

W dniach 15-16 kwietnia 2010 r. miało miejsce wiosenne spotkanie Sieci Dealerskiej Carrier Polska. Po raz pierwszy spotkanie takie odbyło się w Poznaniu, w oddanym niedawno do użytku hotelu Twardowski, wyposażonym w urządzenia wentylacyjne i klimatyzacyjne Carriera.



Na początku spotkania zebrani uczcili minutą ciszy pamięć ofiar smoleńskiej katastrofy. Następnie dealerzy wysłuchali prezentacji przygotowanych przez pracowników Działu Handlowego i Działu Serwisu. W pierwszej prezentacji pan Zbigniew Jodko, Kierownik Sieci Dealerskiej, przypomniał zebranych najważniejsze wydarzenia w sieci w 2009 roku. Były to zarówno szkolenia i spotkania robocze, jak też wyjazdy o charakterze w znacznej mierze rekreacyjnym (trzeci już Dealerski Rekonesans Narciarski we Włoszech i siódme spotkanie Barbecue – tym razem u podnóża Gór Świętokrzyskich).

Kolejna prezentacja dotyczyła zasad współpracy między Carrier Polska i dealerami oraz autoryzowanymi instalatorami ujętych w umowie dealerskiej lub instalatorskiej. Nie wprowadzono tu większych zmian w stosunku do poprzedniej wersji umowy. Jediną istotną nowością jest wprowadzenie nowej kategorii partnerstwa Dealer Prestige Plus, który to tytuł będzie przysługiwał firmom dealerskim z co najmniej 3-letnim stażem, o dużym potencjale, lojalnym i osiągającym znaczące wzajemne obroty.

Obszerny blok tematyczny dotyczył urządzeń klimatyzacyjnych Toshiba oferowanych przez Carrier Polska. Pan Michał Kiersnowski omówił nowości produktowe:

- ścienne klimatyzatory inwerterowe AvAnt o zakresie wydajności 2,5÷5,3 kW;
-
- ścienne klimatyzatory inwerterowe Suzumi Plus o tym samym zakresie;
- konsole Bi Flow o zakresie 2,5÷5,8 kW;
- multisplity 5:1,
- jednostki zewnętrzne Big Di o wydajnościach nominalnych 20 i 23 kW,
- jednostki kanałowe o podwyższonym sprężu,
- 3-fazowe jednostki zewnętrzne Super Digital Inverter 4 o zakresie 10÷14 kW.

Pan Piotr Chraplak pokazał zgodnie z polityką firmy, że istnieje niemal pełna zamiennność urządzeń RLC Carriera przez urządzenia Toshiba, natomiast pan Michał Majchrowski omówił nowości w zakresie VRF. Zaprezentował również nowe urządzenia serii SMMSi i porównał je z dotychczasowymi urządzeniami serii SMMS. W uzupełnieniu pan Roman Godała przypomniał zasady sprzedaży systemów VRF i opowiedział o systemie dystrybucji pomp ciepła ESTIA – nowego produktu Toshiba pokazywanego dotąd w Polsce na Forum Wentylacja – Salon

Klimatyzacja i na Targach Instalacje 2010.

Carrier Polska wprowadził też nowy typoszereg wysokotemperaturowych pomp ciepła Aquasnap® o wydajności grzewczej w zakresie od 14 do 105 kW do zastosowań komercyjnych. Urządzenia te omówił pan Tadeusz Araszkiwicz. Zapewniają one doskonałą efektywność energetyczną, spełniając wymogi ECOLABEL dotyczące energooszczędności. Sprawność pomp ciepła jest około czterokrotnie wyższa od tradycyjnych kotłów, przy mniejszej emisji CO₂ do atmosfery. Wysokotemperaturowe pompy ciepła Aquasnap, dystrybuowane w Europie i w Afryce, są przeznaczone do eksploatacji w surowych warunkach zimowych, w temperaturach do -20°C, przy zapewnieniu ciągłej produkcji wody gorącej o temperaturze +65°C.

Nie zabrakło też nawiązania do agregatów wody lodowej nowej generacji Aquasnap i nowych central wentylacyjnych 39SQS, które omówił pan Bartłomiej Szymański. Centrala 39SQS Airostar to rozszerzona linia standardowych central wentylacyjnych o wydajnościach do 25 000 m³/h. Typoszereg składa się z kilku wielkości dla przepływu powietrza w zakresie 0,4÷7,3 m³/s. Możliwa jest wersja nawiewna, wywiewna i łączona w wykonaniu wewnętrznym lub zewnętrznym oraz z odzyskiem ciepła. Nowe centrale serii 39SQS mogą być wyposażone w wymiennik krzyżowy pozwalający osiągnąć standardową sprawność temperaturową, bądź w wymiennik obrotowy osiągający sprawność do ok. 86%. Spotkanie zakończyło się wręczeniem nagród dla najlepszych dealerów za uzyskane wyniki w 2009 roku w czterech kategoriach, a wieczorem uczestnicy spotkali się na uroczystej kolacji.

